

Représentant de route - UniFirst Canada

Description du poste

Description externe

Description - externe

Représentant de route

Formation de vente :

Grâce à la plateforme de formation la plus approfondie de l'industrie, nos employés reçoivent une formation de qualité conçue pour améliorer leur performance et les aider à développer leur potentiel et leur avancement professionnel.

Mobilité professionnelle:

Vous pourriez vous retrouver rapidement sur la voie du succès. Nous sommes une entreprise en pleine croissance et nous offrons des avenues qui mènent vers le développement personnel. Presque tous nos cadres supérieurs ont commencé leur carrière chez UniFirst en tant que représentant de route.

Culture:

Vous cherchez un travail que vous allez aimer? Notre culture familiale unique est ce qui différencie UniFirst des autres entreprises.

Diversité:

Chez UniFirst, vous trouverez un environnement rempli de cultures, personnalités et histoires diverses parce que nous savons qu'il faut plusieurs types de gens pour atteindre le succès.

Vous avez la passion – nous avons les outils

Vous avez l'esprit d'entreprise, vous aimez interagir avec les clients quotidiennement et votre carrière idéale inclut la détermination de vos propres objectifs et de votre futur. UniFirst, un chef de file de l'industrie du service de vêtements depuis plus de 8 décennies, vous offre une occasion idéale. Grâce à nos outils de ventes à la fine pointe pour vous assister dans votre travail et la liberté de gérer votre route à votre façon, votre potentiel de revenus est illimité. Afin de vous assurer de réussir en tant que représentant de route chez UniFirst, vous devez :

- Démontrer une attitude exceptionnelle à naviguer une culture de travail diversifiée
- Maximiser la valeur des comptes clients et assurer la croissance de la satisfaction des clients
- Servir votre route et vos clients à votre propre manière, comme s'il s'agissait de votre entreprise. Vous visiterez plusieurs clients par jour, qu'il s'agisse de petites opérations familiales ou des entreprises majeures.
- Agir en tant que gestionnaire de relations à la clientèle axé sur les résultats et doté d'une attitude positive et d'une passion pour le travail. Vous devez satisfaire le client à chaque livraison.

Qualifications - Externe

Exigences de l'emploi:

- Expérience avec le service à la clientèle, la vente sur la route, la livraison ou l'entrepreneuriat de préférence
- Compétences langagières et de communication
- Maîtrise de base de l'ordinateur
- Permis de conduire non commercial valide et dossier de conduite sécuritaire; doit être âgé de 21 ans ou plus
- Moyen de transport fiable
- Doit satisfaire aux exigences physiques préalables à l'emploi
- Capable de transporter jusqu'à 50 lb

UniFirst figure sur la liste "Platinum 400 – meilleures grandes entreprises" de Forbes pour les organisations avec service sur la route en raison de :

- Commissions en plus d'un salaire de base hebdomadaire! Plus votre route prend de l'expansion, plus vos compensations augmentent.
- Possibilité de primes sur le revenu, d'incitatifs et de récompenses.
- Nous comprenons l'importance de l'équilibre travail/vie personnelle.
- Formation professionnelle de qualité supérieure conçue pour améliorer vos performances et pour aider à développer votre potentiel et votre avancement de carrière.

Joignez-vous à une équipe qui priorise les clients et votre avenir.

Avantages sociaux

- Programme de référence d'employés
- Assurances maladie complémentaires – médicale et dentaire (incluant la couverture à l'étranger)
- Assurance vie
- Assurance vie complémentaire
- Invalidité à long terme (ILT)
- Vacances
- Jours maladie
- Congés payés
- Rabais employé de 30%
- Assurance en cas de décès ou mutilation par accident (D&MA)
- Soins de santé prolongés (incluant la couverture à l'étranger)
- Assurance vie optionnelle
- Programme d'aide aux employés par l'entremise de RBC
- 100% des primes d'assurance vie
- 100% des primes de décès ou mutilation par accident (D&MA)

Description interne

Description - Interne

Représentant de route

Formation de vente :

Grâce à la plateforme de formation la plus approfondie de l'industrie, nos employés reçoivent une formation de qualité conçue pour améliorer leur performance et les aider à développer leur potentiel et leur avancement professionnel.

Mobilité professionnelle:

Vous pourriez vous retrouver rapidement sur la voie du succès. Nous sommes une entreprise en pleine croissance et nous offrons des avenues qui mènent vers le développement personnel. Presque tous nos cadres supérieurs ont commencé leur carrière chez UniFirst en tant que représentant de route.

Culture:

Vous cherchez un travail que vous allez aimer? Notre culture familiale unique est ce qui différencie UniFirst des autres entreprises.

Diversité:

Chez UniFirst, vous trouverez un environnement rempli de cultures, personnalités et histoires diverses parce que nous savons qu'il faut plusieurs types de gens pour atteindre le succès.

Vous avez la passion – nous avons les outils

Vous avez l'esprit d'entreprise, vous aimez interagir avec les clients quotidiennement et votre carrière idéale inclut la détermination de vos propres objectifs et de votre futur. UniFirst, un chef de file de l'industrie du service de vêtements depuis plus de 8 décennies, vous offre une occasion idéale. Grâce à nos outils de ventes à la fine pointe pour vous assister dans votre travail et la liberté de gérer votre route à votre façon, votre potentiel de revenus est illimité. Afin de vous assurer de réussir en tant que représentant de route chez UniFirst, vous devez :

- Démontrer une attitude exceptionnelle à naviguer une culture de travail diversifiée
- Maximiser la valeur des comptes clients et assurer la croissance de la satisfaction des clients
- Servir votre route et vos clients à votre propre manière, comme s'il s'agissait de votre entreprise. Vous visiterez plusieurs clients par jour, qu'il s'agisse de petites opérations familiales ou des entreprises majeures.
- Agir en tant que gestionnaire de relations à la clientèle axé sur les résultats et doté d'une attitude positive et d'une passion pour le travail. Vous devez satisfaire le client à chaque livraison.